



発行所©日刊工業新聞社 2009

2009年(平成21年)

14
版

8 31

第20699号 月曜日

本社 電話 03・5644・7000 東京都中央区日本橋小網町14-1 大阪支社 電話 06・6946・3321 大阪市中央区北浜東2-16 名古屋支社 電話 052・931・6151 名古屋市東区泉2-21-28 西部支社 電話 092・271・5711 福岡市博多区古門戸町1-1

【京都】藤原事務所（京都市南区、藤原和夫社長、075・315・1335）は、パソコン台数に関係なく定額でソフトウェアを提供する「HOS・ソフトウエア定額導入サービス」を開始した。各ソフトを個別に購入する場合に比べ、導入価格を2分の1程度に抑えられるのが特徴。

投資を抑えながらIT環境を整えたい中小企業向けに売り込む。初年度20社への販売を目指す。

価格は11種のソフトを導入できるAコースで350万円など。藤原事務所が開発した約20種のソ

フトから、顧客が必要なソフトを選んで導入できる。「ワークフローシステムや販売・原価管理、積算・見積もりといった業務

用ソフトが中心。Aコースを利用すれば、主に中小建設業者が必要なソフトを一通り導入できる。

藤原事務所 パソコン台数に制限なし

藤原事務所

ソフトから、顧客が必要なソフトを選んで導入できる。ワークフローシステムや販売・原価管理、積算・見積もりといった業務用ソフトが中心。Aコースを利用すれば、主に中小建設業者が必要なソフトを一通り導入できる。

定額サービスにより、利用者は事業所内のすべてのパソコンにソフトを導入し作業環境を整えられ

るため、作業効率向上につながる。導入後1年以内はコースおよび導入ソフトの変更ができる。

に購入する場合に比べ、導入価格を2分の1程度に抑えられるのが特徴。

投資を抑えながらIT環境を整えたい中小企業向けに売り込む。初年度20社への販売を目指す。

価格は11種のソフトを導入できるAコースで350万円など。藤原事務所が開発した約20種のソ

フトから、顧客が必要なソフトを選んで導入できる。「ワークフローシステムや販売・原価管理、積算・見積もりといった業務用ソフトが中心。Aコースを利用すれば、主に中小建設業者が必要なソフトを一通り導入できる。

定額サービスにより、利

用者は事業所内のすべて

のパソコンにソフトを導

入し作業環境を整えられ

るため、作業効率向上に

つながる。導入後1年以

内はコースおよび導入ソ

フトの変更ができる。

景気後退でIT投資に

二の足を踏む中小企業が

増えており、定額導入サ

ービスの開始で需要を喚

起する。